

ZARZĄDZENIE Nr 6../2013

Zarządu Spółki z o.o. Port Lotniczy Gdańsk

z dnia 23.04.2013 roku

zmieniające Zarządzenie Nr 32/2010 Zarządu Spółki z o.o. Port Lotniczy Gdańsk z dnia 30.03.2010 roku (tekst jednolity z dnia 14.01.2011) w sprawie procedur stosowanych przez Port Lotniczy Gdańsk Sp. z o.o. dotyczących zawierania umów dla zadań objętych współfinansowaniem ze środków funduszy Unii Europejskiej, w tym m.in. z Programu Operacyjnego Infrastruktura i Środowisko działania 6.3 oraz 8.4, a także z Programu Transeuropejskich Sieci Transportowych TEN -T

Zarząd Spółki z o.o. Port Lotniczy Gdańsk niniejszym zmienia Zarządzenie Nr 32/2010 z dnia 30.03.2010 roku w ten sposób, że postanowieniom § 10 punkt II Regulaminu nadaje następujące brzmienie:

II Negocjacje

A. Negocjacje z ogłoszeniem

1. Tryb negocjacje z ogłoszeniem może być zastosowany w przypadku wystąpienia jednej z następujących przesłanek:
 - a) jeśli w postępowaniu prowadzonym uprzednio w trybie przetargu wszystkie oferty zostały odrzucone, a pierwotne warunki zamówienia nie zostały w istotny sposób zmienione;
 - b) w wyjątkowych sytuacjach, gdy charakter dostaw, usług lub robót budowlanych lub związane z nimi ryzyko uniemożliwia wcześniejsze dokonanie ich wyceny;
 - c) gdy nie można z góry określić szczegółowych cech zamawianych usług w taki sposób, aby umożliwić wybór najkorzystniejszej oferty w trybie przetargu nieograniczonego lub przetargu ograniczonego.
2. Zamawiający wszczyna postępowanie w trybie negocjacji z ogłoszeniem zamieszczając ogłoszenie z uwzględnieniem § 3 pkt 1.
3. Zaproszenie do składania ofert wstępnych jest przekazywane tylko do oferentów, którzy spełnili warunki udziału w postępowaniu.
4. łącznie z zaproszeniem do udziału w negocjacjach Zamawiający przekazuje Specyfikację Istotnych Warunków Zamówienia. Postanowienie § 10 punkt I.5 stosuje się odpowiednio.
5. O wyniku postępowania Zamawiający zawiadamia niezwłocznie oferenta, którego ofertę wybrano oraz pozostałych oferentów, wskazując firmę (nazwę) i siedzibę tego, którego ofertę wybrano. Jednocześnie oferenta, którego ofertę wybrano zawiadamia się o terminie zawarcia umowy.
6. Jeżeli oferent, którego oferta została wybrana przedstawił nieprawdziwe dane lub uchyła się od zawarcia umowy, Zamawiający - według własnego uznania - wybiera ofertę najkorzystniejszą spośród pozostałych złożonych ofert lub przeprowadza postępowanie w sprawie zamówienia w tym samym lub innym trybie.

B. Negocjacje bez ogłoszenia

1. Zamawiający może przeprowadzić negocjacje bez ogłoszenia, gdy:



- a) Ze względu na specjalistyczny charakter zamówienia istnieje ograniczona liczba wykonawców mogących wykonać dane zamówienie;
 - b) Koszty przeprowadzenia przetargu nieograniczonego byłyby niewspółmiernie wysokie w stosunku do wartości zamówienia;
 - c) Wartość udzielonego zamówienia nie przekracza wyrażonej w złotych równowartości kwoty 14.000 euro.
2. W trybie negocjacji Zamawiający negocjuje warunki umowy w sprawie zamówienia z wybranymi przez siebie wykonawcami w liczbie zapewniającej konkurencję, nie mniejszej jednak niż pięciu, a następnie zaprasza ich do składania ofert.
 3. Łącznie z zaproszeniem do udziału w negocjacjach zamawiający przekazuje Specyfikację Istotnych Warunków Zamówienia. Postanowienie § 10 punktu I.5 stosuje się odpowiednio.
 4. O wyniku postępowania Zamawiający zawiadamia niezwłocznie oferenta, którego ofertę wybrano oraz pozostałych oferentów, wskazując firmę (nazwę) i siedzibę tego, którego ofertę wybrano. Jednocześnie oferenta, którego ofertę wybrano zawiadamia się o terminie zawarcia umowy.
 5. Jeżeli oferent, którego oferta została wybrana przedstawił nieprawdziwe dane lub uchyla się od zawarcia umowy, Zamawiający - według własnego wyboru - wybiera najkorzystniejszą spośród pozostałych ofert lub przeprowadza postępowanie w sprawie zamówienia w tym samym lub innym trybie.

Pozostałe postanowienia Zarządzenia Nr 32/2010 pozostają bez zmian.

Zarządzenie wchodzi w życie z dniem 23.04.2013 roku.

